



RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

Liberté - Égalité - Fraternité

CHAMBRE DE MÉTIERS ET DE L'ARTISANAT DE RÉGION Grand-EST

5 Boulevard de la défense Espace Partenaires 2^{ème} étage. 57 078 METZ Cedex 3 - 03 87 20 36 80

www.artisanat.fr - www.cmar-grandest.fr - contact@cmar-grandest.fr

Décret n° 2004-1164 du 2 novembre 2004

GRILLE DE POSITIONNEMENT

FORMATION : Bien se préparer pour réussir sa participation à un salon

Le demandeur

Mme

M

NOM :

PRENOM :

Nom de jeune fille :

Date de naissance :

Commune de naissance :

Adresse :

Code postal :

Ville :

Tél. portable :

Fixe :

Email :

Votre activité :

Qu'attendez-vous de cette formation ?

Avez-vous déjà participé à des salons, foires, expositions ?

Oui

Non

Si oui, combien ?

Quelles difficultés avez-vous rencontrés ? (interaction avec les visiteurs, organisation du stand,...)

Avez-vous réussi à établir des contacts avec les clients ?

**Quels sont les sujets que vous souhaitez aborder en participant à notre formation ?
Numérotez dans l'ordre du plus important au moins important**

- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> Choisir le bon salon | <input type="checkbox"/> Prévoir le budget |
| <input type="checkbox"/> Organiser son agenda | <input type="checkbox"/> Avoir un stand visible |
| <input type="checkbox"/> Préparer des outils de communication | <input type="checkbox"/> Relancer les clients et prospects |

Avez-vous d'autres remarques ?

Préconisations :

- Valorisez votre point de vente
- Prospectez et gagnez de nouveaux clients
- Se développer grâce aux réseaux sociaux

Fait le :

Signature :