

VOTRE BÉNÉFICE

Maîtrisez les DPE et les solutions énergétiques pour guider efficacement vos clients en rénovation



Public concerné

Electriciens, plombiers, chauffagistes, climaticiens, installateurs thermiques et climatiques



Prérequis

Aucun prérequis



Nombre de participants

8 maximum par session



Durée

1 jour, soit 7 heures



Tarif par stagiaire

330€ HT, soit 396€ TTC



Moyens d'encadrement

Formateurs aux compétences techniques spécifiques métier et aptitude pédagogique



Modalités d'évaluation

Contrôle en cours de formation / Validation des acquis / Attestation de formation

Les + de cette formation

- Réalisation d'études de cas concrets issus du terrain

NOUVEAU

OBJECTIFS

À l'issue de cette formation, les stagiaires sont capables de :

- présenter les enjeux et impacts de la réglementation sur le marché de la rénovation énergétique et le calendrier associé ainsi que les aides nationales existantes
- présenter les principales solutions permettant d'améliorer la performance énergétique du logement et son impact sur l'environnement.
- lire et interpréter le DPE et/ou audit énergétique ou définir la performance énergétique du logement à l'aide d'un simulateur
- identifier et prioriser les travaux à réaliser en fonction du logement et des produits de la marque, tout en évaluant leur pertinence avec un simulateur

PROGRAMME

- Les enjeux : objectif de neutralité carbone des pouvoirs publics horizon 2050
- La réglementation sur les marchés de la rénovation énergétique
- Les impacts : calendrier des obligations
- Les enjeux : la structure du parc de logement
- Décrypter / analyser un DPE ou un rapport d'audit
- Quelles sont les solutions Génie Climatique qui permettent d'améliorer l'étiquette énergétique ?
- Les sources « OPEN DATA » disponibles pour travailler avec efficacité commerciale
- Présentation des différents systèmes de chauffage et de production d'eau chaude contribuant à l'amélioration de l'étiquette énergétique des bâtiments
- Proposer une hiérarchisation des travaux
- Les différents types d'aides disponibles et leur correspondance avec les profils de clients
- Définir une hiérarchisation intégrant les aspects budgétaires et les aides

MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

Exercices pratiques

- Réalisation d'études de cas

Apports théoriques

- Supports de formation remis aux stagiaires



Pour plus d'informations : ☎ 04 72 10 27 69 • www.atlantic-pros.fr > FORMATION